

FINNEGANS

Finnegans.

Comercialización

Por contratación de Servicios (SaaS).

Tipo de licenciamiento

Por Usuario Nominal.

Módulos disponibles

Objetivos por ventas, Gestión de relacionamientos, Generación de Prospects, Oportunidades comerciales, Análisis de oportunidades, Detallado de Oportunidades, Análisis de propuestas comerciales, Análisis de objetivos de venta, Análisis de mis objetivos de venta, Pipeline, Tablero de gestión de Oportunidades, Home de CRM, Tablero de vendedores, Segmentación 360, tablero de Relaciones 360, Campañas, Análisis de campañas, Servicio de Post Venta

Tiempo promedio estimado de capacitación en la herramienta (en horas)

30 Horas (Versión Estándar).

Verticalidad de la herramienta

Comercializadoras / Servicios / Constructoras / Manufacturas/ Agro Integración Nativa con el ERP.

Años de antigüedad del producto en el mercado

10 años.

Soporte tecnológico

Mesa de ayuda de Lunes a Viernes de 9 a 18 por teléfono, chat o Mail.

Web institucional

<https://www.finneg.com/site/soluciones/crm/>

Demo del producto

<https://www.finneg.com/site/soluciones/crm/>